



# UNIVERSIDADE ESTADUAL DO CENTRO-OESTE - UNICENTRO

## QUADRO DE HORÁRIOS DO PLANO INDIVIDUAL DE ATIVIDADES DOCENTES Setor de Ciências Sociais Aplicadas

CERTIFICADO?

Departamento | NÃO

Setor | SIM

Nome: **ANTONIO COSTA GOMES FILHO**

Matrícula: **1375**

Departamento: Departamento de Administração

RT: T40

Classe/Nível: PROF. ASSOCIADO C

Titulação: DOUTORADO

**Período:** 2º SEMESTRE DE 2013 - DEZEMBRO (4ª REVISÃO)

		SEG	TER	QUA	QUI	SEX	SAB
Matutino	7h30min	(AA) ADMINISTRAÇÃO DE COMÉRCIO EXTERIOR	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador		Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	ADMINISTRAÇÃO DE COMÉRCIO EXTERIOR (ADM)	
	8h20min	(AA) ADMINISTRAÇÃO DE COMÉRCIO EXTERIOR	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador		Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	ADMINISTRAÇÃO DE COMÉRCIO EXTERIOR (ADM)	
	9h10min	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador		Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	ADMINISTRAÇÃO DE COMÉRCIO EXTERIOR (ADM)	
	10h10min	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador		Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	(PA) ADMINISTRAÇÃO DE COMÉRCIO EXTERIOR	
	11h	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador		Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	(PA) GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES	
Vespertino	13h20min	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	(AA) GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES		
	14h10min	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador	GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES (ADN/P-B)		
	15h	Reunião Departamental			(PA) GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES		
	16h	Reunião Departamental	Pesquisa Continuada (PqC) Pesquisador				
	16h50min						
	17h40min						
Noturno	18h50min	GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES (ADN/C)	(PA) ADMINISTRAÇÃO DE PROJETOS				
	19h40min			(AA) ADMINISTRAÇÃO DE PROJETOS			
	20h30min			ADMINISTRAÇÃO DE PROJETOS (ADN/P)			
	21h30min	(AA) GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES		ADMINISTRAÇÃO DE PROJETOS (ADN/P)			
	22h20min	GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES (ADN/P-B)	GESTÃO DE NEGOCIAÇÕES (ADN/C)				